

Qui som?

Reempresa és un servei creat per la patronal Cecot i la fundació Autoocupació, en col·laboració amb més de 150 entitats del territori.

Disposes d'un punt d'atenció de Reempresa molt a prop teu

Comptem amb més de 200 consultor/es distribuïts en més de 80 punts d'atenció a tot el territori, coordinats per oferir-te acompanyament i assessorament durant tot el procés de compravenda.

Passes per comprar o vendre una empresa

01. Registra't

Entra a reempresa.org i omple el formulari d'inscripció.

02. Defineix la proposta de compra o venda

Tindràs un consultor/a de referència que t'assessorarà en tot el que necessitis.

03. Entra al Marketplace i troba

Disposem de més de 1.250 empreses en venda que cerquen relleu.

04. Reuneix-te

T'acompanyarem durant tot el procés de transmissió i negociació de la compravenda.

05. Formalitza

Redactarem tota la documentació legal necessària per oficialitzar l'acord.

06. Dona continuïtat a una empresa en funcionament!

Ajuda a mantenir viu el teixit empresarial.

Reempresa

Si vols vendre o comprar un negoci en funcionament posa't en contacte amb nosaltres

www.reempresa.org



Amb el suport de:



Segueix-nos a:



info@reempresa.org | Tel. 93 266 74 38



Reempresa

Cedint l'Èxit Empresarial

El mercat de compravenda de petites i mitjanes empreses

cecot

Autoocupació

Què és Reempresa?

Reempresa és el mercat de compravenda de PIMES. Posem en contacte persones que volen vendre una empresa amb persones emprenedores o empreses que volen fer créixer el seu negoci.

Treballem per mantenir el teixit empresarial, preservant les empreses i conservant els llocs de treball.

Què oferim?

A Reempresa t'ofereim un servei complet, adaptat a les teves necessitats:



Un gran mercat

Més de 1.250 empreses en venda a la nostra web.



Consultoria

Assessorament durant tot el procés de transmissió de l'empresa.



Valoració de l'empreses

Orientació en la determinació del valor de l'empresa.



Documentació legal

Redacció de tota la documentació legal vinculada a la compravenda de l'empresa o negoci.



Finançament

Suport en la cerca de finançament a través d'ajudes i subvencions o finançament públic i privat.



Formació

Oferta formativa orientada a donar-te eines i informació essencial sobre la compravenda d'empreses.



Networking

Actes i activitats de trobada entre perfils compradors i venedors.



Gratuït

Serveis sense cap cost per a tu gràcies a la col·laboració públic-privada.

Vols vendre la teva empresa?

A Reempresa t'acompanyem durant tot el procés de venda:

- Suport en la definició de la proposta de venda.
- Orientació en la determinació del valor del negoci.
- Publicació d'un anunci de venda a la nostra web.
- Procés de filtratge de potencials perfils interessats/des.
- Confidencialitat al llarg del procés de venda.
- Posada en contacte amb compradors/es potencials.
- Mediació neutral en les negociacions.
- Redacció de la documentació legal de la compravenda.

Beneficis de cercar relleu a través de Reempresa:

- ✓ Manteniment en funcionament de la teva empresa.
- ✓ Conservació dels llocs de treball directes i indirectes.
- ✓ Monetització de la teva sortida de l'empresa.
- ✓ Posada en valor del treball que has realitzat al llarg dels anys.

Per què Reempresa?



"M'agradaria destacar la gran quantitat de gent que s'ha interessat per la nostra empresa des de que estem a Reempresa"

Josep, cedent de l'empresa Treslocos SL, dedicada al disseny i comercialització de joies.



"Reempresa ha resolt tots els dubtes que li plantejàvem de forma clara, concisa i ràpida"

Francesc, cedent de la Ferrreteria Benavides.

Vols comprar una empresa?

A Reempresa t'acompanyem en el procés de compra d'una empresa en funcionament.

- Suport en la definició de la proposta de compra.
- Accés al Marketplace de 1.250 empreses en venda.
- Suport en l'anàlisi de l'empresa objectiu.
- Orientació en l'aproximació al valor de les empreses que t'interessen.
- Acompanyament en la redacció del pla de viabilitat de l'empresa a comprar.
- Mediació neutral en les negociacions.
- Assessorament en la recerca de finançament.
- Redacció de la documentació legal de la compravenda.

Beneficis de comprar una empresa a través de Reempresa:

- ✓ Transparència i accés a la informació.
- ✓ Accés a la propietat d'una empresa ja en funcionament.
- ✓ Acompanyament i transmissió del coneixement de la part venedora.
- ✓ Reducció de riscos i major taxa de supervivència empresarial.



"Continuar tot allò que s'ha demostrat que és viable té molt menys risc que començar des de zero"

Tània, reemprenedora de DoctoData SL, empresa tecnològica de gestió documental i digitalització.



"Reempresa ens ha ajudat en tot moment i ens ha explicat els passos a seguir al llarg del procés de compra"

Raquel i Anna, reemprenedores Connecta't, comercialitzadora de serveis de telefonia i internet.